

PROGRAMA DE ACREDITACIÓN AGENTES DE VENTAS DE SEGUROS

(Seguros de Vida)

Contenidos Programa de Acreditación de Agentes de Venta de Seguros:

- 1** **Origen de los Seguros:** Historia del seguro, contexto y conceptos.
- 2** **Tipos de Seguros:** Seguros Vida y Seguros Generales: Elementos básicos, clasificación de los seguros.
- 3** **Funcionamiento del Mercado Asegurador:** Cómo funciona, elementos que lo componen, entidades reguladoras.
- 4** **Normativa de los Seguros.**
- 5** **Conducta de Mercado:** Definiciones, obligaciones y pilares de conducta de mercado.
- 6** **Suscripción de Seguros:** Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo.
- 7** **Introducción a la Seguridad Social.**
- 8** **Previsión Social:** Introducción al D.L 3500, tipos de pensión y ahorro voluntario.
- 9** **Seguros con Ahorro:** Tipos de seguros con ahorro y perfil del cliente.
- 10** **Contenido Financiero y Consideraciones tributarias.**

